

「Dr.Drive車検 愛車にっこりバースデーフェア」の実施結果について

記者各位

当社(社長:渡 文明)は、サービスステーションと整備工場の機能をあわせもつDr.Drive(ドクタードライブ)店にて、本年2月1日より3月末までの2ヵ月間「Dr.Drive車検愛車にっこりバースデーフェア」を実施いたしました結果、通検台数合計69,226台(前年対比+3,460台)という過去4回のフェアにおいて、最高の実績を達成することができましたので、お知らせいたします。

カーディーラーや整備工場の車検販売攻勢が強まっていることに加え、車検の谷間年にあたる2005年2-3月での車検需要台数の減少(前年同時期対比 約92%:当社想定)にもかかわらず、Dr.Drive店における1SS当たりの通検実績は、想定需要を4ポイント上回る前年同時期対比 約96%を達成することができました。フェア期間中の通検台数が200台を越えるSSも5カ所あり、これもDr.Drive店での本フェアのチラシ配付、SSスタッフからお客様へのお勧めを始めとする地道な告知活動の徹底が好成績につながったものと当社では考えております。

今後もお客様の信頼に応えられる店舗づくりを推進し、信頼できるカーケアブランド=Dr.Driveという認知を不動のものにすべく、活動を推進してまいります。

記

1. 期間中通検台数

69,226台(前年同時期対比105%、+3,460台)

フェア期間中におけるSSでの車検需要は約265,000台(当社想定)であり、今回のフェアでの実績は、想定需要の約26%を占めております。Dr.Drive店がSS総数に占める割合は約4%であり、今回のフェアでは6倍近い実績を達成したことになります。

2. フェア参加SS数

1,912SS(前年同時期対比 +166SS)

3. 1店舗あたりの通検台数(2-3月計) 36.2台/SS

4. 燃料油販売量1KL当たりの通検台数

0.091台/KL

参考

フェア実施期間中(2005年2-3月)、1SS当たりの車検実績が200台を超えたSS

久米加石油(株)	Dr.Driveオアシスキナシ店
(株)エムロード	Dr.Drive本渡太田町SS
カメイ(株)八戸支店	Dr.Drive八戸諏訪店
(株)エムロード	Dr.Drive長嶺SS
カメイ(株)岩手支店	Dr.Drive三本柳店

以上