

## 「ENEOSオイルサマーキャンペーン～新しいオイルで快適ドライブ～」の実施について

記者各位

当社(社長:渡 文明)は、7月1日から7月31日までの1ヵ月間、「[ENEOSオイル](#)サマーキャンペーン～新しいオイルで快適ドライブ～」を実施いたしますので、お知らせします。

本キャンペーンには、“お客様から選ばれ、納得して購入して頂けるオイル販売、”を目指し、全国5,389店のENEOSサービスステーション(SS)が参加いたします。

当社では、ENEOSオイルの認知度向上とお客様からの信頼と満足を獲得できるような安全点検やオイル交換を実施するため、「ENEOSオイルサポートコール」を開設し、参加SSを全面的にバックアップし、特約店・販売店と協力して店頭活動強化に努めてまいります。

記

### キャンペーン施策

#### (1) コンテストの実施

「オイルセルアウトコンテスト」「安全点検コンテスト」の2種類のコンテストを実施することで、安全点検の実施台数の向上と、ENEOSオイルの増販を目指します(対象SSをフルサービス部門、セルフ部門に分けてコンテストを展開)。

両部門合計の表彰SS数は、「オイルセルアウトコンテスト」では400SS、「安全点検コンテスト」では250SSとなっております。

#### ●表彰基準

	DD店	DD店以外
オイルセルアウトコンテスト	(1)オイル販売数量 (2)環境配慮型商品の販売数量 両部門の総合順位	(1)オイル販売数量
安全点検コンテスト	(1)安全点検実施率 (2)ヒット率 両部門の総合順位	(1)安全点検実施率

#### (2) ENEOSオイルサポートコール

キャンペーン参加SSを対象に、オイル交換をはじめとしたオイル販売全般に関するSSスタッフからの問い合わせに対応する「ENEOSオイルサポートコール」を設置し、お客様に的確なサービスをご提供できる環境を整えます。

(サポート期間:2005年7月1日～2006年3月31日)

#### (3) お客様アンケートの実施(Dr.Drive店で希望するSSのみ)

お客様がオイルに関してどのような意識をお持ちかアンケートを実施、各SSへフィードバックして、今後のENEOSオイル販売施策につなげてまいります。

#### (4) 各種ツール・お客様プレゼント

ENEOSオイルの告知や認知度アップのための店頭告知ツールやオイル販売支援ツールを各SSへ配備します。また、期間中にオイル交換を実施されたお客様に対して、先着で100名様に「ENEOSオリジナルB・A・R Hondaグッズ」をプレゼントいたします。

以上