

## 2006年度 全国優秀特約店・SS感謝式開催について

記者各位

当社(社長:西尾 進路)は6月7日(木)、都内のホテルにおいて、2006年度全国優秀特約店・SS感謝式を開催いたしましたので、お知らせいたします。

当日は、優秀特約店の代表者、全国11支店から選抜された優秀SSマネージャー、およびENEOSエクセレントマイスター(当社SS教育「海外マネージャーコース」修了者)、合計359名にご出席いただきました。優秀特約店表彰、優秀直営口座表彰では、当社社長 西尾進路より受賞者に対し表彰状をお渡しし、優秀SS表彰では、当社副社長 津田直和よりSSのマネージャーに表彰盾をお渡ししました。

感謝式の冒頭挨拶で、社長の西尾は、受賞のお祝いと1年間の感謝の言葉を申し上げるとともに、「今年度は『質を究める』ことを目指し、ENEOS NEW ヴィーゴなど高付加価値商品の販売強化、Dr.Driveの質の向上、基本接客力の向上を共に実現していきましょう。」と出席いただいた特約店代表者・SSマネージャーにお伝えいたしました。

また、優秀特約店を代表して全国ENEOS会会長の関彰商事株式会社会長 関(せき) 正夫様が「SS業はやりがいのある仕事であり、その基盤を支えているのは、ここにいる我々ひとりひとりであることを肝に銘じて、商売の基本である接客・SS店頭サービスのさらなるレベルアップを目指し、『質を究める』ことに全力投球していきたい。」とご挨拶されました。感謝式終了後には、千房株式会社社長の中井政嗣(まさつぐ)氏が「できるやんか!心の接客」というテーマで、小売店の基本中の基本である“接客”についての講演を行いました。

当社は今後とも、本活動を通して、日頃から販売活動にご尽力頂いている特約店・SSの皆様にご礼を申し上げるとともに、お客様に選ばれ勝ち残れるSSづくりに向け、全力でバックアップしてまいります。

以上



表彰状を手渡す当社社長・西尾進路



表彰盾を手渡す当社副社長・津田直和

 [2006年度全国優秀特約店・SS感謝式概要 \(31.5KB\)](#)