

## 2007年度 全国優秀特約店・SS感謝式開催について

記者各位

当社(社長:西尾 進路)は6月11日(水)、都内のホテルにおいて、2007年度全国優秀特約店・SS感謝式を開催しましたので、お知らせいたします。

当日は、全国から選抜された優秀特約店の代表者、優秀SSマネージャー、およびENEOSエクセレントマイスター(当社SS教育「海外マネージャーコース」修了者)、合計355名を招待し、優秀特約店表彰、優秀直営口座表彰では、当社社長 西尾進路より表彰状を、優秀SS表彰では、当社常務 中村雅仁より表彰盾を贈呈いたしました。

感謝式の開会にあたりまず、社長の西尾から、受賞のお祝いと1年間の労苦に対して感謝の意を表するとともに、「『お客様との信頼関係の構築と、さらなる質の向上』を目指し、“基本接客力の向上”、“ENEOSカードの発行強化”、“Dr.Driveの質を究める”の3つの重点施策に取り組んでいきましょう。」とENEOSグループの更なる結束を呼びかけました。

すべての表彰が終了した後、優秀特約店を代表して全国ENEOS会会長の関彰商事株式会社会長 関(せき) 正夫様より「お客様との強い信頼関係を築き、商売の基本である接客・SS店頭サービスのさらなる質の向上に取り組み、新日本石油と手を携えて、勝ち残るSSを目指していきたい」とお礼の言葉がありました。

感謝式終了後には、第2部講演会が開かれ、株式会社ハー・ストーリー代表取締役の日野佳恵子氏が「女性客の心をつかむ店づくり」というテーマで、地域の女性客に支持される店づくりについて講演を行いました。

今後とも当社は、販売活動にご尽力頂いている特約店・SSの皆様を全力でバックアップし、お客様に選ばれ勝ち残れるSSづくりに向けて、ともに取り組んでまいります。

以上



表彰状を手渡す当社社長・西尾進路



表彰盾を手渡す当社常務・中村雅仁

 [2007年度全国優秀特約店・SS感謝式概要 \(108.3KB\)](#)